

新闻稿

博世力士乐携创新技术及互联服务亮相 2016 bauma 展

2016-11-22

- ▶ 新型驱动解决方案：液力机械变速器 HVT 可降低 20% 燃料消耗
- ▶ 市场上最短双联泵 A28VO 130 系列将整机效率提升 3-5%
- ▶ 互联服务提供远程指导，手把手解决服务问题



博世力士乐携创新技术及互联服务亮相 2016 bauma 展

2016 年 11 月 22 日，上海——今日，全球领先的传动与控制技术专家博世力士乐携众多面向不同应用机型的电子化液压系统解决方案，亮相 2016 bauma 展（中国国际工程机械博览会）。与中国工程机械行业同行三十八年，博世力士乐始终紧贴市场脉搏，将领先的解决方案和卓越的服务带给中国用户，助力中国用户抓住新常态下的市场机遇，全面提升竞争力。

在中国经济新常态下，国内工程机械制造商正在面临更为复杂的市场环境——变化莫测的市场、严重的价格侵蚀、更短的产品生命周期和越来越多的个性化需求都向制造商们提出了诸多挑战。博世力士乐中国董事总经理刘火伟先生认为：“要想在此市场环境中抓住机遇、出奇制胜，制造商们必须拓展海外市场并发掘中端潜力，与此同时提升售后服务。”

紧贴市场趋势、拓展海外市场

放眼海外市场，随着环境问题的日益严峻，节能环保成为工程机械制造业发展的主流趋势。特别是中国，在制造业不断转型升级、释放市场潜力的同时，还饱受环境污染的困扰。为了更好地应对环境挑战，博世力士乐紧紧围绕节能环保这一主流趋势，秉持绿色高效理念进行技术创新。适时提出了涵盖各项传动与控制技术的 4EE 高效能理念，旨在不影响产品性能与生产力的情况下，利用技术集成方法，提供高效能产品和解决方案。新推出的博世力士乐液力机械变

新闻联系人：

博世力士乐中国

何安琪

200335/上海

电话：+86 021 2218-1111

传真：+86 021 2218-6111

Melanie.he@boschrexroth.com.cn

新闻稿

速器 HVT 利用静压制动，在低速时采用静压行驶，中高速时使用功率分流箱，在提高行走舒适度的同时优化了功率和燃油效率，最多可降低 20% 的燃油消耗。

2016-11-22

海外市场的另一大趋势为电子/电气化。电子化浪潮致力于降低能源消耗，简化自动化过程，旨在将建筑和农用车辆连入物联网，电子化液压系统在这一过程中发挥着重要作用。博世力士乐已达成多项突破，逐步将这一愿景带入现实。在本次 **bauma** 展上，博世力士乐新推出的适用于小型挖掘机的全新液压系统解决方案——负载限制控制 LLC，包括液压元件和电控元件，在提升主泵和发动机间的功率匹配性能的同时，可以帮助用户提升工作能效和操控舒适性。顺应两大趋势占领海外市场，关键在于技术领先。博世力士乐始终将研发置于核心位置，其研发总投入始终高于行业平均水平，2015 年的研发投入达 3.25 亿欧元。博世力士乐不断创新，保证其在技术方面的领先地位。

把握市场脉搏，发掘中端潜力

将目光转向国内，低端产品在过去长时间占据着市场主流，但随着中国制造业的发展与升级，中端市场正不断崛起，并迅速成为制造商的制胜领域。为了充分挖掘该市场，区域定制成为关键。在中国，博世力士乐拥有超过 200 人的专业研发团队，熟知中国客户的需求，为中国市场量身打造“区域定制”解决方案。区别于单纯的本地化生产，博世力士乐从生产、采购、研发到调研人员及管理团队的“五个本地化”战略，能有效提升对市场的反应速度，并进一步提高生产周期的灵活性和产品的性价比，使产品与服务更符合中国市场的特定需求，真正为客户解决实际问题。博世力士乐针对中端市场推出了市场上最短的双联泵，相较传统的双联泵，全新的 A28VO 130 系列轴向柱塞变量双联泵长度缩短 20%，整机效率提升 3%-5%，标准压力和最大压力都提高了 20 bar，在保持高性能的同时减少了能源需求，从而节省了挖掘机油耗，降低了运营成本。

深耕服务领域，扩大售后市场

随着工业化程度的不断加深，客户的需求不再简单停留在产品本身，售后市场的潜力正日益增大。装机数量的不断增加，使得与之相对应的技术支持需求也不断增长。同时大量返厂的二手整机需要进行翻新，质保期外的整机也需要原厂元件的替换或维修。因此，反应更加迅速、及时的售后服务成为客户的主要诉求，对供应商也提出了更高的要求。博世力士乐始终以客户为导向，提供一系列至真至诚的优质服务。在此次 **bauma** 展上，博世力士乐展示了包含 AR 眼镜的互联服务解决方案，搭载了虚拟现实技术，博世力士乐的 AR 眼镜可以为世界各地的客户工厂提供即时、优质的远程服务支持，极大提升现场服务的效率并降低客户的维护成本。

同心·同行，博世力士乐将始终坚守对中国市场的承诺，贴近用户、潜心研发，以高质量、高性价比的产品与服务和极具竞争力的交货期，帮助中国工程机械制造商在新常态下应对挑战，在激烈的市场竞争中取得先机。

新闻联系人：

博世力士乐中国

何安琪

200335/上海

电话：+86 021 2218-1111

传真：+86 021 2218-6111

Melanie.he@boschrexroth.com.cn

新闻稿

有关博世力士乐工程机械应用的更多信息，请访问：
https://www.boschrexroth.com/zh/cn/industries_1/mobil_applications_1/mobil_applications

2016-11-22

博世力士乐致力于为各类机械和系统设备提供安全、精准、高效以及高性价比的传动与控制技术。公司结合并发挥全球应用经验，研发创新的产品，为行走机械、机械应用与工程、工厂自动化及可再生能源每一个细分市场的客户量身定制系统解决方案及服务。博世力士乐同时为客户提供各种液压、电子传动与控制、齿轮、线性传动及组装技术。公司业务遍及全球 80 多个国家，拥有 31,100 多名专业员工，2015 年全球的销售额近 54 亿欧元。

更多信息请访问：www.boschrexroth.com.cn和www.boschrexroth.com

博世集团是世界领先的技术及服务供应商。根据初步数据，博世集团约 375,000 名员工（截至 2015 年 12 月 31 日）在 2015 财政年度创造了超过 700 亿欧元的销售业绩。博世业务划分为 4 个业务领域，涵盖汽车与智能交通技术、工业技术、消费品以及能源与建筑技术领域。集团包括罗伯特·博世有限公司及其遍布约 60 个国家的 440 家分公司和区域性公司。如果将其销售和服务伙伴计算在内，博世的业务遍及约 150 个国家。这一全球性的研发、生产和销售网络为其进一步发展奠定了基础。博世的长远健康发展建立在不断创新的基础上。博世的研发网络拥有 55,800 名研发人员，遍布全球 115 个国家和地区。通过其产品和服务，博世为人们提供创新有益的解决方案，从而提高他们的生活质量，打造互联生活。凭借其创新科技，博世在世界范围内践行“科技成就生活之美”的承诺。

有关博世集团的更多信息，请访问：www.bosch.com 和 www.bosch-press.com。

2015 年相较 2014 年的销售增长额部分源于首次将收购的博西家电集团和博世转向机系统有限公司财务数据完整纳入并显示在财报中。其中 150 亿欧元的增幅来源于财务数据整合。

新闻联系人：
博世力士乐中国
何安琪
200335/上海
电话：+86 021 2218-1111
传真：+86 021 2218-6111
Melanie.he@boschrexroth.com.cn